Bulls商品に注目集まる

売上高・動員ともに目標達成

関東ジャパン建材フェア

ジャパン建材（東京都、小川明範社長）は2月27日、Gメッセ群馬（群馬県高崎市）で「第2回関東ジャパン建材フェア」を行い、当日の来場者数は2032人、売上高は30億9300万円と動員、売り上げともに目標を達成した。

小川　社長

2回目の開催となる同展には、ジャパン建材の関東営業部8営業所（高崎、前橋、宇都宮、宇都宮資材、長野、松本、新潟、長岡）のほか、約80社の木材・建材、住設機器メーカーなどが出展した。

開会式に当たり小川社長は「AIの台頭が著しいなか、こうした展示会をあえて開くというのは、フェースツーフェースで顧客と会話し、心を通じ合わせるということに妙味があり、商売の根本がある。きょうたった1日しかないが、すべての顧客に満足いただけるよう、笑顔と心のこもった接客をお願いしたい。年度末のため、この展示会が出展各社の決算の最後の一助となるよう願っている」と話した。

Bulls商品ほか、多数の展示が注目を集めた

同フェアでは、同社のプライベートブランド「Bulls」の商品が多数出品された。同ブランドの「自然塗料i・ro（アイロ）」で塗装した、調湿・消臭効果に優れるキリ製の板材「桐々板」や、玄関などの限られたスペースでも座る場所を作り出せる収納椅子「OLISU（オルイス）」、耐震だけでなく制震にも効果的な耐力壁「Kダンパー」など、さまざまな商品が注目を集めた。

出展メーカー各社も新製品を数多く展示し、ノダ（東京都、野田励社長）はワイドデザインが特徴の複合フローリング「Lusso J-Base（ルッソ Jベース）」を出品したほか、ニチハ（名古屋市、吉岡成充社長）が羽目板のようなラインを入れて木目感を強調した軒天材「シダーグレイン」など、春の新製品を来場者にアピールした。

特設コーナーとして特価市場も設けられ、大建工業（大阪市、億田正則社長）が鏡面柄床材120坪分、木目調床材50坪分を販売し5分ほどで完売。その後出品すべてが完売するなど賑わいを見せた。

昨年末から桧製品が入荷半減

アカ松は20梱包超を提示

東京新宿木材市場・府中センター

東京新宿木材市場（東京都、中村司社長）は2月21日、府中センターで特売会を開き、50人の参加で5700万円を売り上げた。原木不足と同時に国産材への切り替えが進み、製材所の受注が増加している。昨年12月から同センターでも桧を中心に製品入荷が遅れだし、いまだ半減状態が続いている。そのため品物が間に合わなくなり対応に苦慮している。アカ松タルキの販売は堅調で、今回も20梱包超を提示した。

北関東では1月下旬から原木出材が多少回復したが、これまでが少なすぎた。ようやく製材所はひと月程度の在庫を持てたが、本来この時期は夏場まで使う寒伐り材を2～3カ月分は確保する。一部製材所は「一時より出材が増えたので買いやすくなり、今回の共販市で買えなくても次回買えるという余裕ができた。ただ寒伐り在庫